

**7 konkretnih
nasvetov,
da dobite
vsaj 1 novo
stranko v tem tednu**



Tina Grilc
www.tinagrilc.si

1. nasvet

1. Koga poznate in kdo že dela z mojimi idealnimi strankami?

2. Kako bi se z njimi lahko povezal/a?

2. nasvet

1. S kom ste delali v zadnjih 12 mesecih?

2. S kom bom ta teden stopil v stik?

3. nasvet

1. Na katere dogodke za mreženje boste šli v živo?

2. V katere FB skupine ali LinkedIn skupine se boste včlanili? Kje se vaše stranke zadržujejo?

4. nasvet

1. Katere ljudi ste spoznali na dogodkih za mreženje?

2. Koga boste poklicali danes?

5. nasvet

1. Kateri družinski člani mi lahko pomagajo pri širjenju novice, kaj delam ali me s kom povežejo?

2. Koga boste poklicali danes?

6. nasvet

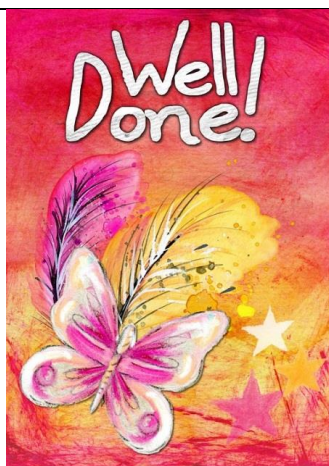
1. Kdo se je v zadnjih 2 mesecih zanima za vaše storitve ali izrazil interes?

2. S kom boste stopili v stik danes? (po e-mailu, telefonu, FB sporočilu, Skypu ...)

7. nasvet

1. Koga ste našli na spletu in mislite, da bi z njim/njo lahko dobro sodelovali? Kdo še služi isti idealni stranki, a ni direktna konkurenca?

2. S kom boste danes stopili v stik?



Pridružite se brezplačni FB skupini »Podjetniška in čustvena svoboda« (Kliknite TUKAJ!)

Kaj dobite?

- konkretne nasvete, kako zgraditi svoj posel,
- konkretne nasvete, kako sem svoje znanje zapakirala v digitalne produkte in jih prodajam znova in znova,
- enkrat tedensko priložnost, da promovirate svoje izdelke in storitve,
- priložnosti za mreženje,
- kako delati drugače – ne pa več!
- nagradne igre, bonuse in popuste pri mojih programih in še in še ...



[Kliknite TUKAJ](#) in se mi pridružite!:)
Zabavno bo!:)

Tina Grlic

Nasmejana predavateljica in mentorica za nove podjetnike